

群島主權」國家，劃定水域，應尊重他國在水域內傳統捕魚權。

四、長期以來，菲律賓軍警在巴士海峽對我國漁民滋擾，甚至濫行逮捕、拘禁，使我漁民的人身自由、財產權、工作權飽受威脅，發生此憾事，又見菲方以蠻橫態度回應，我國應即採取強硬行動，讓菲方感受到我國在巴士海峽的存在感。面對不遵守國際法及和平外交的國家，政府必須拿出硬實力，才能逼迫對手坐上談判桌，願意認真思考我國提出的解決方案。這些行動要儘速，同時要嚴正表明我國政府及軍警有完全的能力，維護國民安全及主權尊嚴之立場，無須他國插手干預，這才是一個負責的政府應有的態度。

（四十）本院黃委員昭順，針對菲律賓政府公務船隻無故於我經濟海域攻擊我國漁船，導致我國漁民傷亡一事，雖經我國政府嚴正抗議並下 72 小時通牒，然至今未獲菲國善意回應，對我國要求道歉、賠償、緝凶及重啟漁業談判之要求依然置若罔聞。顯見我國政府所採用之外交手段並無法使菲國正視我全國之憤怒，政府應即刻著手研擬包含政治、外交、軍事、經濟、觀光等全面因應措施，以掌握後續發展，特向行政院提出質詢。

說明：

- 一、2012 年我國對菲律賓出口總值為 88.76 億美元，進口總值為 21 億美元。我國對菲律賓貿易長年呈現出超狀態，為我國賺進外匯，因此若實施如禁運或關稅等貿易制裁措施，除損及我國出口表現外，由於我國與菲律賓皆為 WTO 會員國，如實施經貿制裁手段，菲國將可依照 WTO 規定提起仲裁，最嚴重後果乃招致 WTO 之懲罰。因此，以經貿制裁手段而言，最為有效且較不會損及我國利益者，或可考慮減少我國對菲律賓之投資。去年我國對菲律賓投資約 7,200 萬美元，為菲國外來投資第七名。近十年來我國對菲律賓投資無論額度以及排名皆名列前茅。因此，若菲律賓此次事件立場仍未軟化，經濟部應考慮停止或暫緩核准我國對菲律賓之投資及增資申請案。同時積極輔導有意赴菲投資或在菲台商轉移投資標的國家。菲律賓目前正全力吸引外資以提升該國經濟成長，相關手段將可對菲國造成相當程度之壓力。
- 二、勞委會職訓局外勞管理組指出，目前台灣四十五萬外勞中，菲律賓外勞約占八萬七千位，其中，以產業類外勞為主，超過六萬位，其次是二萬多位的家事類看護工及家庭幫傭，菲勞比例約占總體外勞數的十九%。過去勞委會曾因外交衝突事件配合「凍結」過外勞，包括一〇一年二月時，為抗議菲律賓政府將台灣國際詐騙犯遣送到中國，外交部大動作撤回台灣駐菲代表外，勞委會也配合外交政策，進一步延長菲勞來台申請達四個月之久。凍結菲勞來台有 2 種手段，一種是直接延長審核期限，也就是新申請案進到勞委會後，原本跑 7 至 12 天流程就能發證，但刻意拖延 4 個月再審；另一種則是直接公告禁止輸入菲勞。為求有

效反映並對菲國造成壓力，政府應以後者方案優先考量。

三、根據觀光局統計，去年菲律賓來台人數十萬零五千人次，國人前往菲律賓則為廿一萬一千人次，最近因為中國 H7N9 疫情與朝鮮半島戰雲，不少國人轉團，菲律賓也吸收了一定比例。相較之下，菲國人民來台則多半為勞工及少部分留學生及華僑，因此單純就觀光而論，國人對菲國的貢獻，遠高於菲國民眾對台的貢獻。

四、菲律賓政府公務船隻無故於我經濟海域攻擊我國漁船，導致我國漁民傷亡，雖經我國政府嚴正抗議並下 72 小時通牒，然至今未獲菲國善意回應，對我國要求道歉、賠償、緝凶及重啟漁業談判之要求依然置若罔聞。顯見我國政府所採用之外交手段並無法使菲國正視我全國之憤怒，政府應即刻著手研擬包含政治、外交、軍事、經濟、觀光等全面因應措施，以掌握後續發展。

（四十一）本院黃委員昭順，針對國內醫學美容近年來大幅增加，不但許多醫事人員投入相關行業、醫美診所也如雨後春筍般開設，連不是醫師身分的人都參與經營，目前包括醫美、周邊產品等，年商機超過七百億元。然而，醫美商機大，亂象卻層出不窮，包含違法聘用不合格人員從事醫療行為；違法進行宣傳、促銷活動；各診所素質不一等，所造成的醫療及消費糾紛層出不窮。本席呼籲相關單位儘早針對目前我國醫美診所林立、素質不一、相關規制法規不足之現象提出因應之道並加強管理，特向行政院提出質詢。

說明：

一、業界推估，包含美妝通路、微整形，以及隆乳、隆鼻等整形手術，國內醫美市場高達新台幣六百億元以上。如此大的商機，導致坊間許多診所，利用密醫、密護操作僅能由醫師使用的機器；隨著醫美流行，相關的糾紛愈來愈多，目前許多醫美診所醫師打著醫美專科醫師，診所內甚至還有醫美醫學會發給的「專科醫師證書」，然而，醫美並非衛生署認可的專科，醫師自組各式醫美醫學會，頂多只能稱得上是人民團體的會員證書，「目前與醫美相關的專科，只有皮膚科、整形外科」。

二、坊間許多醫美診所醫師都非皮膚、整形專科，而是各科都有，包括家醫、小兒、婦產、耳鼻喉等，只要花一、兩千元入會就能取得醫美醫學會發給的證書。但經過衛生署認可的專科，則需經過專科訓練並通過考試，才能取得衛生署發給的專科執照。但相關規定民眾卻不清楚，誤認為這些證書就是專業的象徵，待日後才發生糾紛，徒增困擾。

三、近來更有醫美診所與銀行合作，採分期付款、貸款推銷療程，但依現行法規，診所不論推出優惠利率、分期付款或優惠券，都屬於不正當促銷手法，依法可處五萬到廿五萬元罰鍰